

УТВЕРЖДАЮ
Директор ООО «Добродей»
А.И.Клышевич
28 февраля 2020 года



Приложение к агентскому Договору-оферте
в редакции от 28.02.2020 г.

**Базовое агентское вознаграждение
и поощрительная программа для Агентов**

1. За реализацию Услуг Туроператор выплачивает Агенту агентское вознаграждение. Размер агентского вознаграждения определяется Туроператором, является фиксированным и составляет определенный процент от стоимости Услуг.
2. Базовый размер вознаграждения Агента определяется в соответствии с данным Приложением и составляет на Услуги Туроператора ООО «Добродей» (однодневные экскурсии и многодневные туры) - **10 %**.
3. Размер агентского вознаграждения для каждого Агента зависит от объема реализации Агентом Услуг Туроператора, статуса Агента и маркетинговой политики Туроператора. Размер вознаграждения указывается в Личном кабинете Агента в разделе «Регистрационная информация».
4. Величина агентского вознаграждения в рублях, причитающаяся Агенту за реализацию конкретной Услуги Туроператора, указывается в подтверждении Заявки и счете на оплату.
5. Новая поощрительная программа стартует с 01.03.2020 г. и действует до 28.02.2020 г. Агентское вознаграждение будет увеличено до:
 - *11% при достижении количества забронированных туристов/экскурсантов = 20 человек или при достижении Турагентом объема продаж 100000 (Сто тысяч) рублей;
 - *12% при достижении количества забронированных туристов/экскурсантов = 30 человек или при достижении Турагентом объема продаж 200000 (Двести тысяч) рублей;
 - *13% при достижении количества забронированных туристов/экскурсантов = 40 человек или при достижении Турагентом объема продаж 300000 (Триста тысяч) рублей;
 - *14% при достижении количества забронированных туристов/экскурсантов = 50 человек или при достижении Турагентом объема продаж 400000 (Четыреста тысяч) рублей.
6. Количество забронированных туристов/экскурсантов или объем продаж подсчитывается по дате полной оплаты Услуги. В расчете учитывается полная стоимость Услуги. В расчете не учитываются аннулированные по запросу Агента Заявки.
7. Агент самостоятельно ведет учет реализованных туров и по достижении следующего уровня высылает официальное письмо о начислении повышенного агентского вознаграждения. В письме необходимо перечислить: даты туров, номера заявок, общее количество отправленных туристов или объем продаж в рублях.
8. Пересчет забронированных ранее заявок при изменении размера агентского вознаграждения не производится.
9. В случае выполнения соответствующих условий по объему продаж, агентское вознаграждение сохраняется на следующий годовой период.
10. В случае, если Агент не бронирует Услуги Туроператора в течение 3(Трех) месяцев, Туроператор вправе в одностороннем порядке уменьшить размер агентского вознаграждения вплоть до понижения его до базовой комиссии, применяемой Туроператором.